

Curriculum Vitae

Informazioni personali

Cognome(i)/Nome(i) **Paolo Fontana**

Indirizzo(i)

Telefono(i)

Mobile

E-mail

Cittadinanza Italiana

Data di nascita 08/04/1973

	Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
Lavoro o posizioni ricoperte	04 / 2018	oggi	Irideos Spa	TLC
Rapporto con la Società	Ruolo e/o Area Senior Account manager in Direzione vendite PA, Utility e Sanità			
	- Ricerca e gestione clienti con un'offerta di servizi completa forte delle esperienze in tutti i settori commerciali (PMI, Grandi Aziende, PA). In particolare, con progetti di reti MPLS, di outsourcing dell'infrastruttura IT e dei Datacenter a supporto delle esigenze di Business, di Cyber Security e di soluzioni di Disaster Recovery.			
	<i>Tempo indeterminato</i>			

	Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
Lavoro o posizioni ricoperte	03 / 2017	04 / 2018	Infracom Italia Spa	TLC
Principali attività e responsabilità	Ruolo e/o Area Responsabile Area Commerciale Vendite Indirette			
	- Governance dei canali di vendita indiretti per i Prodotti / Servizi "core " di Infracom; - Definizione e Gestione del Canale indiretto (Business Partner) nell'ambito del progetto SAP & SAP HANA Competence Center; - Sviluppo del canale indiretto a livello nazionale ricercando nuovi partner qualificati; - Gestione della rete esistente; - Ricezione delle richieste della rete di vendita; - Monitoraggio dell'attività di sviluppo commerciale, con pianificazione delle nuove strategie di vendita; - Collaborazione con l'area tecnica e marketing, apportando migliorie e proponendo e sviluppando nuove soluzioni adeguate alle esigenze di mercato; - Comprensione delle dinamiche del mercato; - Valutazione e proposta di soluzioni innovative e all'avanguardia che permettano all'azienda di essere sempre competitiva e di avere un riscontro dal mercato di settore.			
Rapporto con la Società	<i>Tempo indeterminato</i>			

	Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
Lavoro o posizioni ricoperte	02/ 2015	03/ 2017	A4 Holding Spa	Infrastrutture e TLC
Principali attività e responsabilità	Ruolo e/o Area Responsabile Acquisti, Gare , Nuovi Progetti e Assicurazioni			
	- Responsabile di Acquisti di A4 Holding (Società del Gruppo Abertis Infraestructuras, SA); progettazione, implementazione e gestione della Struttura Acquisti di Gruppo presso A4 Holding che controlla 5 Aziende (Infracom spa, Autostrade Bs-Pd spa, A4-Mobility srl, Serenissima Costruzioni Spa e Serenissima Trading srl.) in svariati settori, e che ha avviato un processo di Centralizzazione di tutti gli Acquisti comuni / indiretti: definizione delle politiche di Acquisto di Gruppo (perimetro, settori e strategie),progettazione del modello di			

gestione degli Acquisti centralizzati e successiva gestione operativa delle Gare con relative negoziazioni e contrattualistica.

- Responsabile, in ambito acquisti, del progetto di integrazione ed implementazione, al fine di ottenere sinergie operative e gestionali nelle attività del Gruppo, di un nuovo sistema informativo ERP SAP.

- Project Manager su partecipazione gare di interesse nazionale ed internazionale e predisposizione documentazione Amministrativa di Gara

Rapporto con la Società *Tempo indeterminato (Distaccato da Infracom)*

Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
02 / 2012	02/2015	Infracom	TLC

Lavoro o posizioni ricoperte

Principali attività e responsabilità

Ruolo e/o Area **Responsabile Direzione Acquisti, Assicurazioni e Servizi Generali**

- Funzione di 1° Linea a riporto dell'AD;
- Dirigente della Sicurezza di 1° Livello;
- Responsabilità e coordinamento di gruppo di lavoro;
- Creazione Sistema di Gestione Qualità e Sicurezza (sviluppo processi e procedure);
- Verifiche Ispettive Interne, controllo e condivisione Indicatori stabiliti con l' Alta Direzione;
- Verifica Processo Richiesta di Approvvigionamento forniture Direzione Tecnica;
- Emissione Ordine;
- Autorizzazione e firma diretta di ODA secondo procure aziendali; Controllo tempi di attraversamento del processo Ciclo Passivo, con analisi su indici di miglioramento; Redazione Contratti per accordi quadro e allegati con specifiche tecniche di servizio/lavorazioni; Project Manager su partecipazione gare di interesse e predisposizione documentazione Amministrativa di Gara; Negoziazione con fornitore; Scouting Fornitori, qualifica fornitore;
- Responsabilità dei Servizi Generali (gestione Immobili, manutenzioni opere ed investimenti)
- Responsabilità della gestione e negoziazione delle Assicurazioni riferite all'azienda ed al personale
- Fleet Manager del parco auto e mezzi aziendali (Tot circa 200) : dalla riduzione del rischio dell'investimento dell'impresa, allo sviluppo dell'efficienza della gestione, fino al contenimento del costo totale e dell'impatto ambientale della flotta.

Rapporto con la Società *Tempo indeterminato*

Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
01 / 2011	01/2012	Infracom	TLC

Lavoro o posizioni ricoperte

Principali attività e responsabilità

Ruolo e/o Area **Coordinatore Ufficio Acquisti, Assicurazioni e Servizi Generali**

- Coordinamento del gruppo di lavoro;
- Creazione Sistema di Gestione Qualità e Sicurezza (sviluppo processi e procedure);
- Verifiche Ispettive Interne, controllo e condivisione Indicatori stabiliti con l' Alta Direzione;
- Verifica Processo Richiesta di Approvvigionamento forniture Direzione Tecnica;
- Emissione Ordine;
- Controllo tempi di attraversamento del processo Ciclo Passivo, con analisi su indici di miglioramento; Redazione Contratti per accordi quadro e allegati con specifiche tecniche di servizio/lavorazioni; Project Manager su partecipazione gare di interesse e predisposizione documentazione Amministrativa di Gara; Negoziazione con fornitore; Scouting Fornitori, qualifica fornitore;
- Responsabilità dei Servizi Generali (gestione Immobili, manutenzioni opere ed investimenti)
- Responsabilità della gestione e negoziazione delle Assicurazioni riferite all'azienda ed al personale
- Fleet Manager del parco auto e mezzi aziendali (Tot circa 200) : dalla riduzione del rischio dell'investimento dell'impresa, allo sviluppo dell'efficienza della gestione, fino al contenimento del costo totale e dell'impatto ambientale della flotta.

Rapporto con la Società *Tempo indeterminato*

	Dal 02 / 2006	Al 01/2011	Società Infracom	Tipo di attività o Settore TLC
Lavoro o posizioni ricoperte	Ruolo e/o Area Responsabile Commerciale			
Principali attività e responsabilità	<p>- Responsabile Vendite Area Nord-Ovest nella Divisione InfoMobilità .</p> <p>- Attività: Sviluppo del mercato – Definizione delle strategie di vendita -Gestione dei rapporti con la clientela (Aziende, Pubblica amministrazione, Autostrade, Comuni);</p> <p>– Gestione trattative con Clientela Direzionale;</p> <p>- Studio e preparazione offerte (vendita diretta, noleggio, outsourcing, Global Service) – Facilitatore Cross Selling Diretta e Indiretta- Gestione progetti speciali - Gestione della Gare,</p> <p>- Prodotti / servizi trattati: Gestionali ERP, Sistemi di sicurezza, Sistemi di gestione delle ZTL ,Sistemi di Videosorveglianza, Sistemi di Monitoraggio Traffico e di Rilevazione, Servizi e Sistemi TLC, Servizi di Data Center, Servizi di esazione pedaggio, Sistemi di pagamento elettronico e di "road price"</p> <p>- Dal 2010 Assistente dell' AD : Supporto alla gestione dei rapporti con società partecipate e supporto operativo alle attività del business</p>			
Rapporto con la Società	<i>Tempo indeterminato</i>			
	Dal 01 / 2004	Al 02/2006	Società Editoriale Bresciana Numerica	Tipo di attività o Settore Editoria-Servizi WEB ed IT
Lavoro o posizioni ricoperte	Ruolo e/o Area Responsabile Commerciale Clienti Direzionali			
Principali attività e responsabilità	Responsabile Commerciale in ambito servizi e prodotti IT e Web per portale BresciaOnLine			
	Dal 11 / 2002	Al 01/2004	Società BOL Business Srl	Tipo di attività o Settore Tlc- IT e Servizi WEB
Lavoro o posizioni ricoperte	Ruolo e/o Area Responsabile Commerciale Clienti Direzionali			
Principali attività e responsabilità	<p>Responsabile dei clienti Direzionali di BOL Business srl: access provider (fornitore di soluzioni di connettività) e più autorevole nel contesto bresciano e tra i primi provider in Italia per numero di utenti abbonati a pagamento.</p> <p>Servizi internet alle imprese (registrazione di domini, hosting, housing, security, networking, grafica, sviluppo software...) arrivando a contare oltre 4.000 clienti.</p>			
	Dal 10 / 2001	Al 10/2002	Società ePlanet Spa (Retelit)	Tipo di attività o Settore Tlc- IT
Lavoro o posizioni ricoperte	Ruolo e/o Area Responsabile Commerciale Clienti Direzionali			
Principali attività e responsabilità	<p>Responsabile clienti Direzionali ePlanet S.p.A: azienda italiana tra i primi e principali operatori di telecomunicazioni sul territorio nazionale.</p> <p>Il core business aziendale è focalizzato principalmente nella fornitura di una vasta gamma di servizi a banda larga. I servizi spaziano dalle infrastrutture ai servizi di trasmissioni dati come i servizi di trasporto (ethernet first mile, connettività fiber ethernet), servizi di rete (optical VPN, MPLS IP VPN) ed altro.</p> <p>Nel 2005 trasforma la propria denominazione in Retelit - Reti Telematiche italiane S.p.A</p>			

ALTRE ESPERIENZE LAVORATIVE

Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
04 / 2009	06/2013	Sintesi SPA (BS MOBILITA')	Gestione Parcheggi Mobilità Città

Consigliere di amministrazione e Presidente dell'Organismo di Vigilanza D.Lgs. 231/2001

Brescia Mobilità è la società del Comune di Brescia nata per realizzare e gestire in forma integrata tutti i servizi di mobilità pubblica e privata: autobus, metropolitana, biciclette, parcheggi, parcometri, impianti semaforici e di controllo del traffico, ecc.

Settore di competenza specifico di Sintesi Spa: gestione, manutenzione e realizzazione di parcheggi e, manutenzione impianti, parcometri, bike sharing, ztl, impianti semaforici

Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
04 / 2010	05/2012	Insor Srl	Servizi IT e SW

Consigliere di amministrazione

Società del gruppo Infracom: focalizzata in fornitura, implementazione e assistenza di sistemi informativi per PMI e PAL.

Dal	Al	Società	Tipo di attività o Settore
01 / 1996	10/2010	World Consult Srl	Consulenza

Consigliere delegato

World Consult S.r.l.: Società specializzata nella gestione di tutti gli strumenti di finanza agevolata a livello regionale, nazionale e comunitario ed in attività di Consulenza Commerciale

Nome e tipo d'organizzazione
erogatrice dell'istruzione e
formazione

Livello nella classificazione
nazionale o internazionale

Data luglio / 1992

Titolo della qualifica rilasciata Diploma Liceo scientifico (58/60)

Nome e tipo d'organizzazione
erogatrice dell'istruzione e formazione Liceo Scientifico Ven. A. Luzzago

Livello nella classificazione nazionale
o internazionale

Altri corsi

Capacità e competenze personali

Madrelingua **Italiano**

Altra(e) lingua(e) **Inglese**

Autovalutazione

Livello europeo ()*

Inglese

Tedesco

Lingua

Comprensione		Parlato	Scritto
Ascolto	Lettura		
discreto	discreto	discreto	Discreto
discreto	discreto	discreto	discreto

Capacità e competenze informatiche

Conoscenze informatiche

- ✓ Buona conoscenza di Sistemi Operativi;
- ✓ Buona capacità di allargare ed approfondire le proprie conoscenze tecnico-professionali.
- ✓ Conoscenza ed utilizzo SAP
- ✓

Office:

- ✓ Word
- ✓ Excel
- ✓ Power Point

Altre Capacità e competenze

Patente Patente B

Ulteriori informazioni

I dati personali contenuti in questa scheda devono essere utilizzati esclusivamente per le finalità connesse alla presente offerta e devono essere trattati in conformità con la legislazione vigente (Decreto Legislativo 30 giugno 2003 n. 196 e successive modifiche e integrazioni). Ogni altro uso non autorizzato o la sua diffusione è proibita.

Brescia , 26 Ottobre 2021